

Los lectores pueden enviar sus cartas a cartas@lavanguardia.es. La Vanguardia las agradece y escoge para publicar aquellas cuyo texto no supera los mil caracteres. Es imprescindible que vayan firmadas con nombre y apellidos y debe constar su DNI o pasaporte, la dirección y el teléfono. No se publicarán escritos firmados

con seudónimo o iniciales. La Vanguardia se reserva el derecho de resumir o extractar el contenido de las cartas y de publicar aquellas que crea oportuno. No se mantendrá correspondencia ni se atenderán visitas o llamadas telefónicas sobre originales no publicados.

EL LECTOR EXPONE

Aceptar una herencia

Soy soltero y no tengo pareja ni hijos; hace un tiempo hice mi testamento otorgando una parte a mi hermano y sobrinos, y la otra a cuatro personas conocidas que, por diferentes causas, tienen una situación difícil que podría mejorar con esta donación. Sé que los tributos derivados de la aceptación son elevados para personas ajenas a la familia directa, aunque ignoro hasta qué punto. Me preocupa que, al tratarse de personas con muy pocos recursos, no pudieran en su momento acceder a la herencia y se vieran obligados a rechazarla.

¿Existe alguna forma, mediante asistentes sociales, por ejemplo, que pueda ayudar en este trámite?

P. RAVENTÓS
Molins de Rei

LA RESPUESTA

El impuesto de sucesiones

Todo aquel que hereda debe liquidar el impuesto de sucesiones, que debe abonarse en el plazo de seis meses desde el fallecimiento del causante. El impuesto, transferido a Catalunya, cuenta actualmente con importantes reducciones en función de aspectos como el grado de parentesco con el fallecido, en caso de discapacidad, cuando se trate de la vivienda habitual del fallecido, en bienes y derechos afectos a una actividad económica, situaciones de convivencia y ayuda mutua, o en fincas rústicas de dedicación forestal, entre otros. Tras calcular la base liquidable del impuesto, las tarifas van del 7% al 32%, al que se aplica un coeficiente multiplicador, más alto en el caso de personas sin relación de parentesco con el fallecido.

Cabe tener en cuenta que la legislación sobre este impuesto puede sufrir modificaciones en los próximos años, de modo que regirá aquella vigente en el momento del fallecimiento.

JOSÉ MIÑANA MORA
Servicio de Atención al Usuario del Col·legi Notarial de Catalunya

Per estar en contra del celibat eclesiàstic no cal ser gai ni tenir o exhibir cap parella. És un tema per tractar al marge d'una determinada tendència sexual, ja que n'implica moltes, dintre de l'àmbit del sacerdoci i també dels integrants de les ordes religioses.

Una altra cosa és la repercussió pública que aquesta anècdota pugui provocar al Vaticà, en un moment en què està tan proper el congrés sobre la família i, per descomptat, als mitjans de comunicació, que en trauran un bon partit. Penso que si el protagonista d'aquesta història volia fer mullader ja ho ha aconseguit. Però no ha fet un bon servei a la normalitat homosexual.

LLUÍS SERRAT PAGÈS
Sils

Esforz en innovació

“Quan comences a crear departaments d'innovació estàs acabat”, diu Xavier Sala i Martín al programa *Economia en colors*. Bé, les tres empreses més innovadores del món tenen grans departaments d'R+D: Samsung, Philips i Siemens. Què passa? Que Sala i Martín fa asseveracions gracioses i xocants per cridar l'atenció del seu auditori? A costa de què? De menysprear l'esforç, el treball, la creativitat i la il·lusió pel coneixement. És una afirmació agosarada, però intel·lectualment incerta. No hem arribat fins aquí per les ocurrències d'alguns empresaris, sinó per la passió pel saber i la descoberta: Copèrnic, Galileu, Newton, Lavoisier, Darwin, Pasteur, Einstein i Watson.

Per cert, posats a triar models d'èxit, per què triar sempre gent que s'han enriquit bestialment amb les seves idees i no aquells altres, també agosarats, que innoven però reverteixen els guanys per al bé comú? Per què no parla de La Fageda, cooperativa d'èxit i sense ànim de lucre? Perquè no quadra amb el model liberal, esclar. La Fageda no guanya diners, no és una gran multinacional. Seguim com sempre, senyor Sala i Martín, el llop lliure en el galliner lliure. A seguir menjant, l'excusa és la innovació.

ALBERT SCHOENENBERGER
Barcelona

Subir el IBI

Quando un Ayuntamiento revisa a fondo el catastro, la intención es evidente: recaudar más. La gran defensora de que los ciudadanos mantengan o vivan en sus domicilios tiene decidido que estos paguen más impuestos por sus bienes inmuebles.

Con ello dispondrá de más medios para evitar desahucios, aunque podría darse que con la medida los embargos procedieran ahora del Ayuntamiento. Paradojas de la vida propiciadas por los electores.

MARIANO RIERA
Barcelona

Impostos a Barcelona

Esgarrifa pensar què pot fer la senyora alcaldessa de Barcelona amb els impostos municipals. Primer, parlem de la zona blava. Madrid, en ple centre de la ciutat, 1,20 euros l'hora. A Santander, 60 cèntims d'euro, i així moltes ciutats més. Segon, parlem de l'IBI. Pels jubilats que no arriben a mileuristes és un malson quan arriba aquest impost i encara que compleixen és a còpia de molt esforç.

Visc a l'avinguda Madrid, banda mar, que pertany a Sants. A la nostra escala som una pila de jubilats en el mateix cas. Considerarà la senyora Colau aquest carrer de luxe i l'apujarà?

El cap de setmana passat van posar a TV3 una pel·lícula on un dels protagonistes en una reunió de financers deia que s'havia de prendre als pobres per donar-ho als rics. Pot ser l'alcaldessa un Robin Hood a la inversa? Farà que més d'un es penedeixi d'haver-la votat? Temps al temps.

JOSEP AMADEO CAMAÑES
Subscriber
Barcelona

EL RUNRÚN



Imma Monsó

Gota y océano

Quando tenía trece o catorce años, un día lluvioso en que no salimos al patio y nos quedamos desayunando en el aula con una maestra, esta nos preguntó qué queríamos ser de mayores. No recuerdo las respuestas salvo dos: la de una compañera que quería ser “premio Nobel” (sin importar la especialidad) y la de otra que quería ser fiscal, respuesta que por entonces me pareció de una gran osadía. Lo que sí recuerdo perfectamente es que ninguna de nosotras esquivó la pregunta. Sin embargo, de unos años a esta parte nunca he conseguido extraer de mis alumnos una confesión respecto a las ambiciones que albergan para su futuro. Su respuesta entre los 13 y los 16 años es, salvo excepciones, “No sé” o “Ni idea”. Dos factores se me ocurren para explicar este mutismo: uno es que la combinación de un exceso de estímulos mezclados con cierto grado de desesperanza propia de la sociedad posmoderna les impide proyectarse en una misión futura. El otro es que les avergüenza manifestarse como individuos ambiciosos. Algo hay de esto último: a una edad en que soñar es gratis, el muro de prejuicios que hemos levantado en torno al concepto de ambición les impide proclamar alto y claro que quieren ser, pongamos por caso, astronautas, inventores, empresarios de éxito o cocineros estrella.

Considerar la ambición sólo desde el lado oscuro es un tic muy de izquierdas que en los últimos decenios ha calado hondo (las clases de derechas suelen apreciar sin remilgos su lado positivo). Yo misma confieso que a veces me he encontrado buscando un sinónimo para no pronunciar la palabra pros-

Francisco Bengoechea saca su linterna y comienza hoy en el CCCB a arrojar luz sobre la ambición

crita: “Hay que ver lo... ¿atrevido?, ¿decidido?, ¿trabajador?... que es este muchacho”, todo menos considerar la ambición desde su lado positivo. La célebre frase de Mick Jagger sobre Madonna (“una gota de talento en un océano de ambición”) contribuyó a consolidar la idea de que sólo perdonamos el

éxito a aquellos cuyo talento es tan grande como su ambición. Aquellos que tienen el uno más pequeño que la otra resultan sospechosos de arribismo, y por supuesto, solemos amar más y hallar más encanto en quienes van faltos de ambición y sobrados de talento.

El filósofo Francisco Bengoechea (un perfecto ejemplar de este segundo grupo) comienza hoy a impartir en el CCCB *Las dos caras de la ambición*. Este concepto, muy de moda actualmente entre expertos en *coaching* y desarrollo personal, apenas ha sido tratado anteriormente desde el punto de vista filosófico. Esta es precisamente la ambición de Bengoechea: emplear recursos propios de la filosofía, la literatura y el cine, sin olvidar, por supuesto, la actualidad política, una auténtica mina de ideas para arrojar luz sobre este concepto tan ambiguo como complejo.

grupoGodó

JAVIER GODÓ, CONDE DE GODÓ *Presidente*

Carlos Godó Valls Consejero Delegado
Josep Caminal Director General de Presidencia
Jaume Gurt Director General Corporativo - Negocio Prensa
Pere G. Guardiola Director General Comercial
Xavier de Pol Director General de Negocio Audiovisual
David Cerqueda Director General de Negocio Digital

LA VANGUARDIA

JAVIER GODÓ, CONDE DE GODÓ *Presidente-Editor*

Òscar Ferrer Director Gerente
Xavier Martín Controller
Juan Carlos Ruedas Director de Marketing

Edita LA VANGUARDIA EDICIONES SL
Av. Diagonal, 477 (08036) Barcelona
Tel.: 93 481 22 00 / 93 481 25 00
Fax: 902 185 587

Internet www.lavanguardia.com

Depósito legal B-6.389-1958
ISSN 1133-4940

Imprime CRE-A IMPRESIONES DE CATALUNYA SL
Polígono Zona Franca, calle 5, sector C
(08040) Barcelona
PRESSPRINT. Calle Valentín Beato, 48,
Madrid

Distribuye MARINA BCN DISTRIBUCIONS SL
Calle E, 1 (esq. c/6). Pol. Industrial Zona
Franca. 08040 Barcelona. Tel.: 93 361 36 00

ANUNCIOS Y ESQUELAS

PUBLIPRESS MEDIA SL
Por teléfono 902 178 585
Barcelona Av. Diagonal, 477 (08036)
Tel.: 93 344 30 00. Fax: 93 344 31 88
Madrid María de Molina, 54, 4.º (28006)
Tel.: 91 515 91 00. Fax: 91 515 91 09

ATENCIÓN AL SUSCRIPTOR

Tel.: 902 481 482. Fax: 93 481 24 99
suscripciones@lavanguardia.es

ATENCIÓN AL LECTOR

Tel.: 93 481 22 00. Fax: 902 185 587

Cartas de los lectores
cartas@lavanguardia.es

Defensor del lector
defensor@lavanguardia.es

TARIFAS SUSCRIPCIONES

Catalunya y Baleares
Trimestre122 euros
Semestre239 euros
Anual449 euros

España y Andorra
Correo (trimestre)..... 180 euros

Europa - Zona 1
Correo (trimestre)..... 449 euros

Resto de países - Zona 2
Correo (trimestre)..... 576 euros

EL PRECIO DE LOS EJEMPLARES ATRASADOS
ES EL DOBLE DEL PRECIO DE PORTADA

Difusión controlada por OJD